**市场就是“钱”**

　　一位杰出的科学家到银行借贷创业资金，但他说不清产品的市场在哪里，也未曾接触任何可能的潜在客户，这位科学家认为做市场调查并不必要，只要产品功能优异，顾客自然就会上门结果，尽管他有高明的创意和高科技产品，银行还是没有贷款给他

　　孤芳自赏，是许多创业者的通病;不知道市场在哪里，是创业者的最大缺陷一个创业者如果不能从市场的需求来客观地审视自己的成果和创意，如果不能客观地论证自己将遇到的风险因素，想到的只是成功，那么等待他的只能是市场的“惩罚”!如果你想创业，首先就要记住：想到的和遇到的一定会有距离!